

Obsah:

Výkonné WMS řešení integrované v jednom systému Microsoft Dynamics (strana 1)

CCV uvolnilo novou verzi EDI ORION® 2.0: chytré funkce a vyšší výkon (strana 1)

GASTON nasazuje oceněné BI řešení postavené na Microsoft Dynamics (strana 2)

eGovernment: Elektronická podání vlnařů narostla 12x více (strana 2)

ORION® podporuje e-fakturaci ISDOC (strana 2)

CCV Řízený sklad pomáhá ve společnosti Visimpex: zjednodušení, zrychlení a zpřesnění práce s výraznou eliminací chyb

Půlroční zkušenosti s podnikovým řešením CCV Řízený sklad na ERP systému Microsoft Dynamics mají ve společnosti Visimpex, která nabízí tisíce položek spojovacího materiálu s garancí kvality a standardizovaného balení pro obchodníky, řemeslníky, stavebnictví, specializované výroby i náročné výrobní segmenty. Její logistické centrum v Přerově o kapacitě 5000 skladových míst je tak vybaveno nejen moderní skladovou technikou, ale také špičkovým informačním systémem. Mezi nejzásadnější přínosy implementovaného řešení pro řízení skladů (Warehouse Management Systems) patří zejména výrazné celkové zjednodušení skladových procesů a tedy i administrativní zátěže, zrychlení vychystání zboží o 20% a absolutní odstranění druhových chyb při vychystávání zboží a opomenutí způsobených zaměstnanci skladu včetně úplného odstranění škod způsobených nedodržením váhových limitů.

Visimpex zvolil řešení integrované v jednom ERP systému

Řešení CCV Řízený sklad, založené na platformě Microsoft Dynamics NAV, poskytuje pomocí využití on-line komunikujících radio-frekvenčních terminálů plně pokrytí veškerých procesů se schopností automatického zaznamenávání a řízení všech skladových operací. V reálném čase tak umožňuje komplexní správu provozu skladu s využitím moderních technologií a automatické identifikace. Zdeněk Polášek, vedoucí skladu společnosti Visimpex k implementaci Řízeného skladu od společnosti CCV Informační systémy říká: „Nový systém v praxi znamená, že se veškeré zboží vyskládňuje načtením kódu pomocí radiofrekvenčního terminálu, tedy s větší přesností. Minimalizuje omyly pracovníků a zvyšuje produktivitu práce. Naše zákazníci tak dokážeme obsloužit zase o něco rychleji a kvalitněji.“ Při výběru dodavatele se stala výhodou volba řešení integrovaného v rámci jediného systému Microsoft Dynamics NAV, který již byl ve Visimpexu používán a jeho dodatečné rozšíření o skladové řešení CCV nepředstavovalo žádné komplikace. Volbu dodavatele Zdeněk Polášek vysvětluje: „CCV jsme vybrali na základě analýzy skladových procesů provedené jejich odborníky, kteří prokázali vysokou profesionální úroveň a znalost dané problematiky podporovanou aktivním přístupem k řešení požadavků.“

Řada výhod a užitečných funkcí systému zvyšuje efektivitu

Okamžité výsledky po implementaci nového modulu komentuje Petr Matuška, ředitel divize CCV Business Solutions: „Jsme rádi, že se splnily naše předpoklady a okamžitě po nasazení řešení CCV Řízený sklad došlo k rapidnímu snížení chybovosti obsluhy a počtu reklamací. Podstatně vyšší přehled o zásobách navíc vede k dalšímu posílení konkurenceschopnosti Visimpexu. Jednoznačně došlo ke zjednodušení, zrychlení i zpřesnění práce skladu a snížení vlivu lidského faktoru.“ Jedním z nejvýznamnějších přínosů řešení CCV Řízený sklad je úplné odstranění papírových podkladů pro skladové pohyby zboží, a to díky využití radio-frekvenčních terminálů. Podmínkou je řádné označení zboží čitelným čárovým EAN kódem včetně šarže. Označení pro přebalení zboží (etikety) jsou nově automaticky tisknuty přímo z ERP systému. Výsledkem je eliminace chyb způsobených lidským selháním.

Podrobnosti doplňuje Vladimír Teplý, hlavní architekt řešení CCV Řízený sklad: „Odpadly například druhové chyby a nejrůznější opomenutí způsobená zaměstnanci skladu, navíc procesy prováděné skladníky je možné stále sledovat a vyhodnocovat v každém momentu. Systém minimalizuje reklamace, umožňuje slučování objednávek a více možností balení a optimalizuje rozložení zboží na paletě dle pevnosti obalu.“

Vylepšen je rovněž balící a kontrolní list, vše probíhá na úrovni jedné lokace a záznam o přebalení je v jednom formuláři od návrhu až po přesun do expedičního skladu včetně zaúčtování rozdílů do normy. Vyčíslitelným přínosem nového systému je pak rychlost vychystání položky, která se zvýšila o více než 20%. Díky automatickému zohlednění tuhosti obalů a příslušných váhových limitů také již nedochází ke škodám vzniklým zborcením zboží na paletě. Přibyla také přehledná evidence již vyskládněného zboží v expediční zóně s informací o počtu palet a jejich hmotnosti, která je k dispozici pro přesný a rychlý podklad pro nakládku. Tím je možno optimalizovat tonáž a velikost auta a dosáhnout úspor při distribuci zákazníkům. Přechodem na radiofrekvenční terminály došlo rovněž k úsporám nejen pokud se týká administrativní zátěže, ale i samotné obsluhy skladu. CCV Řízený sklad totiž umožňuje příjem jedné dodávky více skladníky najednou a tedy přesouvání pracovníků dle priorit a vytížení, což s sebou přináší i zkrácení času příjmu dodávky. Nový systém umožňuje rovněž okamžité zjištění případných nesrovnalostí v průběžné inventuře nebo každodenní kontrolu stavu skladu v průběhu výdeje.

Zlepšený komfort na straně zákazníků Visimpexu

CCV Řízený sklad s sebou přináší řadu pozitivních dopadů nejen pro samotného příjemce softwaru, ale rovněž – a to je nesmírně důležité – i pro jeho zákazníky. Ti tak nyní u Visimpexu mohou těžit zejména z vyskládávání zboží pomocí automatizované identifikace, čímž dochází k minimalizaci chyb způsobených lidským faktorem a vychystávání zakázek tak lze garantovat jako prakticky bezchybné, a to v pořadí od nejtěžšího po nejlehčí z důvodu eliminace případného poškození lehčích obalů. Více objednávek jednoho zákazníka lze nyní v rámci jednoho dne sloučit do jedné zásilky, přičemž jeden druh zboží lze balit do více druhů krabiček.

EDI ORION® 2.0: řada nových funkcionalit a výrazně vyšší výkon

Společnost CCV Informační systémy přichází na trh s vylepšenou verzí svého řešení pro elektronickou výměnu dat (EDI) a bezpapírovou komunikaci EDI ORION® 2.0. Pochlubit se může řadou aplikačních inovací pro další zvýšení produktivity obchodních a logistických procesů a také několika chytrými funkcionalitami, jako například agentem pro sledování příjmu dodávek, který plní funkci rozdílové zprávy. Z dalších nových vlastností řešení ORION® 2.0 je třeba uvést nejen správu datových schránek a různých typů zpráv v samostatných denících či široké uplatnění díky podpoře všech používaných formátů pro e-fakturaci, ale díky posílení archivační a přenosové kapacity také výrazné zvýšení výkonu.

Díky svému řešení EDI ORION® patří CCV Informační systémy již řadu let mezi klíčové VAN (Value Added Network) operátory pro elektronickou výměnu dokladů jako jsou objednávky, faktury, dodací listy, ceníky, katalogy zboží, logistické doklady a řada dalších. Na základě využívání globálních standardů komunikace se tedy jedná o komplexní řešení pro veškeré doklady v obchodním styku. „EDI ORION® 2.0 je možné chápat jako skutečně komplexní nástroj pro řešení elektronické komunikace přesně podle individuálních potřeb každého zákazníka, kterému přinese rozšíření spolupráce s obchodními partnery, úsporu času a peněz, spolehlivost a kompatibilitu,“ doplňuje David Reichel, ředitel divize CCV eBusiness.

Webová služba dostupná odkudkoli zajistí integraci celopodnikové e-komunikace

EDI ORION® 2.0 je řešení na technologii Oracle poskytované formou služby, které lze využívat prostřednictvím webové aplikace a pomocí komunikátoru integrovat přímo s ERP systémem. Zajišťuje konverzi všech formátů obchodních dokumentů, jejich strukturované zpracování, převod do čitelné podoby (např. PDF), přijímání a doručování s notifikací o přijetí a následně správu ve webovém archivu, vše výhradně přes zabezpečenou komunikaci. EDI ORION® 2.0 tak umožňuje společně s tuzemskými i zahraničními partnery elektronicky pomoci jednoho výkonného a komplexního řešení, které integruje výhody nadnárodních

standardů EDI, moderní B2B komunikace, datových schránek a zároveň slouží jako clearingové centrum pro e-fakturaci. Zákazníci tak mají jediný nástroj pro všechny využívané oblasti e-komunikace, který navíc provádí archivaci dokumentů, umožňuje jejich správu v oddělených denících, snadné vyhledávání, posílá avíza o vybraných událostech a je nezávislý na používaném formátu. Uživatelé si mohou navíc nastavovat zaslání různých upozornění, pohodlně využívat elektronický podpis. Toto řešení nejenže pomáhá výrazně urychlit a zautomatizovat obchodní a logistické procesy, ale stejně spolehlivě slouží i pro správu komunikace s orgány veřejné moci a dokonce nabízí chytré funkcionality pro automatizaci obchodních a logistických procesů se zamezením přenosu chyb a rozdělením přístupu k agendám podle rolí na straně uživatele. Řešení umožňuje firmě pracovat s jedním certifikátem v jediném systému jak pro e-business (e-fakturaci, EDI), tak i pro kontakt s orgány veřejné moci.

EDI ORION® 2.0 pro malé i velké, střední nevyjímaje

Velkou výhodou řešení EDI ORION® 2.0 je jeho variabilita. Smysl tedy má již pro společnosti s menším objemem vyměňovaných dokumentů, a to díky možnosti získat balík standardních služeb. Při větším objemu dokladů platí pravidlo, že s množstvím realizovaných transakcí je výhodnější cena za přenesená data. Pro zákazníky EDI ORION® 2.0 je také připravena rozsáhlá technická podpora. Pavel Šafářčík, vedoucí vývoje doplňuje:

„EDI ORION® 2.0 umožňuje celou řadu variant práce podle toho, co zákazníkovi nejvíce vyhovuje. Může využít příjem a tvorbu dokladů ve webovém rozhraní aplikace nebo integrovat EDI do stávajícího informačního systému automatickým přenosem zpráv z lokálního disku nebo na disk a to buď využitím webové služby nebo pomocí komunikátoru. Samozřejmostí je možnost sledování obsahu a stavu doručení zpráv i z mobilních zařízení jako jsou notebooky nebo PDA s připojením k internetu. Důležité je, že veškerá komunikace probíhá šifrovaně, a tím je zajištěn bezpečný přenos dat.“

EDI ORION® konvertuje a doručí až milion zpráv měsíčně

Řešení EDI ORION® si již získalo mezi zákazníky značnou oblibu. Důkazem je fakt, že služby pro elektronickou výměnu dat ORION® využívá více než 700 společností v ČR i SR, jimž zajišťuje komunikaci s obchodními partnery nejen v těchto zemích, ale po celém světě, nejčastěji pak v Německu, Rakousku, Maďarsku a Polsku. Každý den v roce, 24 hodin denně je zpracováno tisíce dokladů. Každý měsíc je pak prostřednictvím řešení EDI ORION® spolehlivě přeloženo (z různých formátů protistran) a doručeno téměř milion zpráv pro tisíce zapojených subjektů. „S řešením EDI ORION® 2.0 získává zákazník chytré řešení s nadstandardní možností zpětné vazby na špičkové technologii. Důležitým parametrem je rovněž jeho dostupnost a jednoduchá a rychlá implementace,“ uzavírá David Reichel.

Řešení EDI ORION® 2.0

Legendární řešení, o která se můžete opřít!



CCV Řízený sklad

Legendární řešení, o která se můžete opřít!



Oceněné řešení Business Intelligence vstupuje na český trh – první nasazení BI4Dynamics do společnosti GASTON

První tuzemské nasazení komplexního Business Intelligence řešení BI4Dynamics proběhlo ve společnosti GASTON, největšího dovozce konzervovaných potravin do střední a východní Evropy, a to v rekordním čase jednoho dne. BI4Dynamics je mezinárodně uznávaný manažerský informační systém pro Microsoft Dynamics™.

CCV Informační systémy posiluje svoje portfolio komplexních dodávek ERP řešení, a to právě o velmi úspěšný a sofistikovaný manažerský informační systém s širokými možnostmi nasazení na platformě podnikových řešení Microsoft Dynamics™. Od prosince loňského roku je CCV smluvním partnerem výrobce systému BI4Dynamics (slovenské společnosti NPS Group, hlavního dodavatele Microsoft Dynamics™ v adriatické oblasti), a získala tak pozici distributora BI4Dynamics na českém a slovenském trhu. Představení této novinky bude jedním z lákadel programu konference INVEX Fórum od 5. října 2009 v Brně.

Nasazení Business Intelligence za 1 den

Premiérové nasazení tohoto mezinárodně oceněného řešení proběhlo v červenci do společnosti GASTON, která do řady evropských zemí dodává konzervované potraviny pod vlastní značkou „GIANA“ a současně exkluzivně zastupuje významné evropské výrobce a umístuje na trhu zboží s jejich vlastní značkou. BI4Dynamics je specializované Business Intelligence řešení pro ERP systém Microsoft Dynamics™, který současně využívá také své vestavěné reportovací a analytické nástroje. Společným srdcem obou systémů integrovaných systémů je společný datový sklad. Celé nasazení přitom proběhlo velmi rychle, v rámci jednoho dne, včetně nastavení, přenosu dat a proškolení uživatelů. Namísto několika měsíců příprav Business Intelligence projektu „od základů“, získal

GASTON dostupné řešení, které přináší svou přidanou hodnotu okamžitě do praktického řízení podniku.

Zkušenosti po dvou měsících využívání systému komentuje Yvona Štěrbová, ekonomická ředitelka společnosti GASTON: „Díky naší schopnosti logisticky zabezpečit rozvoz zboží do dvou desítek zemí střední a východní Evropy se na nás obrací stále více výrobců se žádostí o distribuci. Zvyšující se efektivita naší práce znamená, že dokážeme lépe sledovat poptávku trhu a odbourat nadbytečné zásoby. Pro naši společnost je proto velmi důležité mít dokonalý přehled o nákupu, prodeji a zejména zásobách, které s využitím správných, přehledných a okamžitě dostupných informací můžeme lépe optimalizovat,“ říká Yvona Štěrbová a doplňuje: „Dodané řešení BI4Dynamics všechny naše požadavky beze zbytku splňuje. Veškeré analýzy nám přehledně zobrazuje v uživatelsky známém prostředí MS Excel a pro práci s nimi není potřeba otevírat ERP systém.“

„Celá řada podnikových systémů je zahlcená daty, ze kterých rozhodující pracovníci získávají relevantní informace jen velmi obtížně. To v dnešní rozhoupané době znamená zřejmé riziko. Výkonné analytické a vykazovací nástroje jsou proto cestou ke konkurenční výhodě,“ komentuje důvody pro nasazení manažerského informačního systému Alexandr Danovski, produktový manažer BI4Dynamics ve společnosti CCV Informační systémy, a dodává: „Klíčovou výhodou BI4Dynamics je bezesporu jeho cena, která se pohybuje výrazně níže, než je tomu u srovnatelných

konkurenčních řešení při zachování všech aspektů špičkového produktu.“

Datový sklad, datová integrace, analytický nástroj v jednom

BI4Dynamics NAV je výkonné a komplexní řešení Business Intelligence na platformě Microsoft, které obsahuje datový sklad s obchodními modely, ETL procesy pro získání dat z databáze ERP systému a jejich transformaci, OLAP kostky, automatické procedury pro denní aktualizaci dat a předpřipravené výstupy v některém z nejpoužívanějších klientských nástrojů (Microsoft Office Excel, Cognos, Panorama NovaView aj.). Toto řešení je zcela otevřené a umožňuje přidávání modulů podle oblastí zájmu uživatele. Již v základní verzi pokrývá nejpoužívanější aplikační oblasti Microsoft Dynamics NAV jako jsou analýza nákupu, prodeje, zásob, závazků, pohledávek či hlavní analýza financí.

BI4Dynamics je spíše obchodní a nikoliv technologické řešení. „Manažeři nemusí rozumět OLAP technologii nebo mít znalosti programování. Reporty lze snadno tvořit pomocí tzv. „drag and drop“, funkce,“ vysvětluje Danovski a pokračuje: „Aby měl klient naprostou jistotu při výběru, mohl využít zpracování pilotního projektu s vytvořeným testovacím prostředím s využitím dat podniku.“

BI4Dynamics získal na Microsoft Worldwide Partner Conference v roce 2008 v Houstonu ocenění za nejlepší Business Intelligence řešení v regionu střední a východní Evropy.

Vinaři elektronicky evidují 649.622 hektolitrů vína, podání přes internet bylo dvanáctkrát více než vloni

Tuzemští výrobci a obchodníci s vínem elektronicky zaevidovali na 649.622 hektolitrů zásob vína, zatímco pouze jedna čtvrtina zásob byla zaevidována z papírových formulářů. Celkové číslo tuzemských zásob vína zatím nebylo zveřejněno, ale přesáhne jeho odhadovanou letošní roční tuzemskou produkci. Vyplyvá to z aktuálních výsledků prohlášení o zásobách vína dodaných do zákonného termínu podání. Úspěch slavil elektronický způsob podání, který využilo dvanáctkrát více vinařů než v loňském roce, naopak klasických papírových podání ubylo o 48%.

Termín pro podání povinného prohlášení byl 10. září 2009 a kromě tradiční a již nepřilíhající vyhovující papírové formy jej bylo možno provést elektronicky a to nově bez elektronického podpisu pouze na základě přihlašovacího jména a hesla, které zájemce získal v nejbližší Agentuře pro zemědělství a venkov. O tom, že nezůstalo pouze u možnosti, ale nesporných výhod elektronického podání využili vinaři i ve skutečnosti, svědčí letošní aktuální čísla z registrů vinic. „Celkový počet papírových podání oproti loňsku poklesl o 48% a naopak počet elektronických podání vzrostl 11,8krát,“ uvedl Radim Šedivý ze společnosti CCV Informační systémy, která je technologickým dodavatelem registrů Ministerstva zemědělství.

Pozitivní byl však nejen způsob, ale i skladové zásoby. „Výrobci a obchodníci s vínem, kteří svou ohlašovací povinnost provedli elektronicky, evidují 649.622 hektolitrů zásob vína, celkové číslo pak bude vyšší než je odhadovaná letošní roční tuzemská produkce vína,“ komentuje letošní výsledky vedoucí registru vinic Ing. Rostislav Gruna z UKZUZ (Ústřední kontrolní a zkušební ústav zemědělský).

Elektronická podání pomáhají vinařům i státní správě

Elektronická forma podání mají oproti klasickým způsobům celou řadu nesporných výhod, těmi největšími je naprostá jednoduchost a výrazná úspora času, a to nejen na straně vinařů, ale i státní správy, jak potvrzuje vedoucí registru vinic Ing. Rostislav Gruna z Ústředního kontrolního a zkušebního ústavu zemědělského: „Díky plné elektronizaci desítek tisíc podání ročně a tedy výrazně zjednodušené agendě šetříme významné finanční i lidské zdroje, roční úspora práce úřadu přijde na 5 tisíc člověkohodin. Na straně vinaře je časová úspora také značná, z našich poznatků vyplývá, že jednoduché elektronické podání trvá průměrně 12 minut, papírové pak minut 80.“

Ovšem důležitým aspektem je i eliminace rizika časového prodloužení. Zákonem daným datem podání povinného prohlášení o skladových zásobách se totiž rozumí datum doručení na ÚKZUZ (Ústřední kontrolní a zkušební ústav zemědělský). Podání elektronicky se vinaři vyhnou možnosti, že k doručení dojde po termínu podání. „Je znám případ, kdy i doporučený dopis šel šest dní. Bohužel úřad taková podání dle zákona musí chápat jako pozdě doručená,“ vysvětluje Gruna.

O povinném prohlášení o zásobách

Povinné prohlášení o zásobách je stanoveno v zákoně 321/2004 Sb. o vinohradnictví a vinařství. Zákon uvádí, že každý, s výjimkou maloobchodníka a konečného spotřebitele, je povinen každoročně odevzdat prohlášení o zásobách hroznového moštu, zahuštěného hroznového moštu, rektifikovaného moštového koncentrátu a vína, které skladoval k 31. červenci. Jak vinařům a vinohradníkům zdůrazňují pracovníci ÚKZUZ, vyplnění prohlášení o zásobách je nejen plněním zákonné povinnosti, ale také je nezbytnou podmínkou pro každého úspěšného uchazeče o dotační podporu na restrukturalizaci a přeměnu vinic.

Business Intelligence

Legendární řešení, o která se můžete opřít!

POŘÁD NÁS Z MÉDIÍ FACKUJE TA STRAŠNÁ KRIZE, OPATRNOST, NEJISTOTA ODBYTU, NEDOSTÁTEK KAPITÁLU A ZEŠTÍHLÉNÍ TRHU.

MOJE ODPOVĚĎ JE SNIŽOVÁNÍ JEDNOTKOVÝCH NÁKLADŮ, ZPŘEHLEDNĚNÍ PROCESŮ, PRUŽNOST A MINIMALIZACE RIZIK.

MÁM PROSTĚ PŘEHLED A ON-LINE ARGUMENTY JASNÝ JAKO FACKA. FACKOVACÍHO PANÁKA AŤ DĚLA KONKURENCE.

Microsoft Dynamics



Zlaté partnerství s Microsoftem třikrát silnější

Partnerský titul Microsoft GOLD Certified Partner získávají partneři s nejvyšší úrovní služeb zákazníkům. CCV jeho obhajobou potvrzuje výjimečné postavení mezi dodavateli komplexních vertikálních řešení. Tuto skutečnost CCV podtrhuje trojnásobným navýšením obrátu na podnikových řešeních Microsoft Dynamics.



Informační portál EdiZone v novém kabátě

Byla spuštěna nová verze informačního portálu Edizone (www.edizone.cz), který je zaměřen na informace o elektronické komunikaci. Web sleduje aktuální novinky v technologiích, trendech a legislativě. Na portálu jsou připraveny užitečné návody a jeho součástí je i rozsáhlá poradna.

Clearingové centrum ORION® s podporou e-fakturace ve formátu ISDOC

Společnost CCV Informační systémy oznámila, že její clearingové centrum ORION® nabízí s účinností od 1. května 2009 všem svým zákazníkům zdarma podporu přenosu dat ve formátu ISDOC.

ISDOC je tuzemský elektronický datový formát zaměřený na elektronickou fakturaci (e-fakturaci). Přínosem jeho zavádění je dosáhnout za přispění výrobců účetních a ekonomických systémů dalšího rozvoje elektronické výměny dokumentů především v rámci menších podniků a organizací.

CCV Informační systémy se stala prvním VAN operátorem (Value Added Network) pro elektronickou výměnu dat, který oznámil podporu nového formátu ISDOC pro elektronickou fakturaci. S účinností od prvního května 2009 je tak ISDOC podporován jako jeden z mnoha „inhouse“ datových formátů, a to zdarma pro všechny zákazníky jako součást služby clearingového (konsolidačního) centra ORION®, které každý měsíc slouží více než 700 zákazníkům k doručení více než miliónu zpráv tisícům protistran. „Víme, že naše role VAN operátora znamená zajistit našim zákazníkům služby pro řešení konkrétních procesů, bez ohledu na to, jak se mění legislativa a který formát je zrovna v módě. Pro zajištění spolehlivého přenosu da-

tových prvků protistran se pečlivě držíme multioborových standardů,“ říká David Reichel, ředitel divize CCV eBusiness, a dodává: „Téma bylo současně také přeneseno pod pracovní skupinu zastřešenou organizací GS1, abychom zde důsledně prověřili možnosti napojování všech datových prvků ISDOC na EDIFACT, primárně na fakturační typ zprávy INVOICE standardu EANCOM.“

Elektronická fakturace i pro malé společnosti

Přestože České republice stále převažuje „papírový“ způsob fakturace, pokročilejší formy EDI komunikace mezi obchodními společnostmi zažívají v posledních měsících mezi tuzemskými firmami znatelný rozvoj. Klíčovými argumenty jsou přitom urychlení procesů vázaných na výměnu dokumentů a snížení chybovosti. Jedním z dalších akceleratorů tohoto rozvoje by se měl stát i nový tuzemský formát ISDOC (Information Systems Document), který by měl sloužit pro tu část trhu, jež požaduje pouze elektronické řešení fakturace, tedy pro vybranou skupinu živnostníků a malých podniků. Jeho budoucí podporu ohlásili významní výrobci účetních a ekonomických systémů v ČR. Díky ní mohou menší firmy

přijímat faktury elektronicky s možností snadného importu do systému bez datečného zásahu dodavatele informačního systému, což může přispět k plynulejšímu rozvoji elektronické fakturace.

Komunikace se středními a velkými společnostmi, jež vyžadují elektronické pokrytí i dalších obchodních a logistických dokladů (objednávka, dodací list, příjemka atd.) a využívají plnohodnotnou elektronickou výměnu dat (EDI), je pak řešena konverzí lokálního formátu ISDOC do standardního formátu fakturační zprávy INVOICE, a to různými způsoby s nevelkými náklady a bez nutnosti náročného zásahu do ERP systému. Pro typické

uživatele EDI komunikace z řad dodavatelů tímto vzniká možnost bez dalších nákladů ze svého systému faktury nejen odesílat, ale formou standardní podpory ISDOCu ve svém informačním systému a také v EDI řešení ORION® přijímat faktury od svých subdodavatelů, dodavatelů služeb a podobně, což může významně ovlivnit další používání a rozvoj elektronické fakturace.

CCV Informační systémy se nejen podílí v pracovních skupinách Sdružení pro informační společnost (SPIS) nebo sdružení GS1 na rozvoji elektronické výměny dokumentů na českém trhu, ale připojilo se i k deklaraci o společném postupu v oblasti řešení elek-

tronické fakturace v ČR, kterou organizuje sdružení SPIS. „Tímto krokem naše společnost vyjadřuje souhlas s myšlenkou spojit své síly s ostatními vývojářskými, prodejními a implementačními společnostmi v oblasti ERP, podnikových informačních systémů a ostatního ekonomického software na prosazení společných postupů v oblasti elektronické fakturace, které povedou v rámci ČR k využívání elektronických zpráv místo papírových dokladů. Navazujeme tím na dlouhodobou spolupráci, kterou v oblasti integrace elektronické komunikace s producenty a implementátory software dlouhodobě rozvíjíme,“ říká David Reichel, ředitel divize CCV eBusiness.

CCV eFakturace

Legendární řešení, o která se můžete opřít!

DALA BYCH VŠECHNO, ANO, VŠECHNO ZA TO, ABY BYL CELÝ PROCES FAKTURACE JEDNODUŠŠÍ!

MÁM TO! E-FAKTURACE SPLNILA VŠECHNY MOJE BUJNÉ PŘEDSTAVY DO PUNTÍKU...

...A ANI JSME ZA TO ZAS TAK MOC NEDALI. SNAD JEN PO TOM OLIZOVÁNÍ ZNÁMEK SE MI STÝSKÁ.